



LEXIA

Legal Excellence

LEXIA

Legal Excellence

Yleistä yrityskaupasta

Mitä kannattaa huomioida yrityskaupassa?

Yrityskaupat ovat osa nykyaikaista liiketoimintaympäristöä ja luovat uusia mahdollisuuksia. Ne mahdollistavat niin markkinaosuuden kasvattamisen, kilpailuedun saavuttamisen kuin myös liiketoiminnan laajentumisen. Kokeneet asiantuntijat ovat hyödyksi yrityskaupan huolellisessa valmistelussa ja toteutuksessa.

Yrityskauppa osa yritysjärjestelyä

Yrityskauppa eli M&A (Mergers and Acquisitions) on usein osa laajempaa yritysjärjestelyä. Yritysjärjestelyllä tarkoitetaan yrityksen sulautumista, jakautumista, liiketoiminnan siirtoa tai -kauppaa, osakevaihtoa tai -kauppaa taikka yhtiön purkamista. Yrityskaupassa on kyse liiketoiminnan myynnistä tai osakekaupasta, joiden myötä yhtiölle voidaan ostaa osaamista, hankkia jakelukanavia, vahvistaa markkinaosuutta tai uudistaa tuotantoa. Vaihtoehtoisesti yrityskaupalla voidaan myydä yritys tai vain liiketoiminnan osa.

Asiantuntijat avuksi

Kauppaneuvottelujen aluksi on tarpeen selvittää osapuolten tavoitteet, suunnitelmat ja odotukset. Yrityskaupassa enemmistö- ja vähemmistöosakkaiden sekä velkojien oikeudet tulee huomioida asianmukaisesti. Ensi vaiheessa laaditaan salassapitosopimus sekä mahdollinen aie- tai esisopimus. Neuvottelujen päätteeksi allekirjoitetaan varsinainen kauppasopimus. Yrityskaupassa tarvitaan osaamista niin juridiikan, talouden kuin myös verotuksen suhteen. Ostajan kuten myyjänkin kannattaa siis kääntyä jo varhaisessa vaiheessa kokeneiden asiantuntijoiden puoleen.

Kauppan kohteen tarkastus

Kuten kaupankäynnissä yleensä, ostajalla on selonottovelvollisuus ja myyjällä tiedonantovelvollisuus. Tämän vuoksi yrityskaupassa tehdään eri osa-alueista koostuva kaupan kohteen tarkastus eli DD (Due Diligence). Oikeudellisessa tarkastuksessa käydään läpi yhtiön oikeudellinen asema ja vastuut, kuten yhtiön sopimukset, immateriaalioikeudet, vakuutukset ja työoikeudelliset asiat. Tavoitteena on varmistaa, ettei yhtiössä ole piileviä oikeudellisia riskejä.

Ajoissa liikkeelle

Ostotarjous yhtiöstä saattaa yllättää ja kauppaneuvottelut voivat käynnistyä nopealla aikataululla. Neuvottelujen käynnistyessä aikataulu on yleensä tiivis. Valmiiksi myyntikuntoiselle yhtiölle tarkastuksessa nousee yllätyksiä esiin harvoin. Olisi järkevää teettää vaikkapa pääpiirteittäinen tarkastus mainituista kolmesta osa-alueesta, vaikka yritysjärjestely ei juuri nyt olisikaan ajankohtainen. Liiketoiminnan osa-alueiden kehittämistarpeet saadaan selville objektiivisesti. Kun se on kerran tehty, on se myös erinomainen neuvotteluvaltti yrityskauppaneuvotteluissa.

LEXIA

Legal Excellence

Lexia Helsinki

Lönnrotinkatu 11
00120 Helsinki
p. +358 10 4244 200

Lexia Turku

Henrikinkatu 9
20500 Turku
p. +358 10 4244 240

Lexia Tampere

Technopolis Yliopistonrinne A-talo
Kalevantie 2
33100 Tampere
p. +358 3 260 2000

Lexia Oulu

Kauppurienkatu 7
90100 Oulu
p. +358 20 778 9580

lexia.fi

